

Оксана Мячина

Коуч WLR, коуч PCC ICF, коуч-эксперт ФПКИИ, психолог, бизнес-ментор, MBA

Сотрудничество с Wilson Learning с 2023 г

Профессиональный Сертифицированный коуч Международной Федерации Коучинга PCC ICF;
Коуч - Эксперт Федерации профессиональных коучей и наставников;
член Национальной Федерации проф. менторов и коучей и Ассоциации Русскоязычных коучей.

Более 600 часов коучинга и более 1000 часов бизнес-менторингов, тренингов и консультаций на русском и английском языках с менеджерами высшего и среднего звена из России, СНГ и Евразии.

Более 15 лет руководящей работы в сфере бренд-менеджмента, маркетинга и внешнеэкономической деятельности в международных компаниях и мировых брендах-производителях.

3 высших образования: педагог высшей квалификации + Кембриджский диплом Celta, экономист-международник +MBA (AMBA, UK), кризисный психолог + Эриксоновский Университет Коучинга (Erickson, Canada).

Автор программ индивидуального сопровождения по личной эффективности и лидерским компетенциям: “Лидер нового времени: ключевые навыки”, “Стратегия личного успеха”.

Автор статей по брендингу и бизнес-психологии, в том числе для журналов “Elite Interior” и “Современная наука”; спикер российских и международных конференций.

Ключевые запросы моих клиентов:

- Развитие лидерских компетенций и гибких навыков, укрепление лидерства и влияния, выстраивание отношений с бизнес-партнерами и командой, мотивация команды.
- Расширение бизнеса, запуск новых проектов, выстраивание стратегии развития бизнеса, улучшение финансовых показателей и повышение продаж, управление изменениями.
- Построение эффективных коммуникаций, мастерство переговоров и деловых коммуникаций, управление манипуляциями, публичные выступления.
- Личная эффективность, самореализация, развитие карьеры и определение личной стратегии, проработка шагов к достижению целей, повышение уверенности в себе, позиционирование и построение личного бренда.
- Управление эмоциями, работа с выгоранием и ресурсами, тайм-менеджмент, стрессоустойчивость, work & life balance.

Понимаю Вас как руководителя

Более 15 лет работала на руководящих позициях в сетевых розничных компаниях и компаниях B2B. Мой личный опыт работы и лидерства в сфере продаж, закупок, переговоров, управления и бизнеса дает возможность применять в работе как коуч формат, так и формат бизнес-менторства.

Понимаю Вас как человека и личность

Системный подход, интегрирующий мои знания психологии, педагогики и бизнеса помогают работать с разнообразными запросами: от разработки и запуска проекта с нуля и стратегического планирования до раскрытия Вашего потенциала, талантов и выхода на новый уровень в карьере и жизни.

Подхожу с разных сторон к решению Вашего запроса

Мой опыт в коучинге, НЛП-практиках и психологии позволяет мне глубже понять Вас, найти оптимальный подход и создать благоприятную атмосферу для совместной работы.

Образование

Высшее образование:

- MBA “Стратегический менеджмент”, Международная Школа Бизнеса “Синергия” (аккредитация Association of MBA, UK)

- Международные экономические отношения, Государственная Высшая Академия Управления
- Магистратура, Бизнес-психология, Международный Финансово-Промышленный Университет – наст. время до 2024 г.
- Практический, Кризисный психолог, Коуч, Национальная Московская Академия Образования
- Специалитет и ассистентура – стажировка, МГК, преподаватель Высшей Квалификации

Повышение квалификации:

- Наука и искусство трансформационного Коучинга, Erickson Coaching University, Канада, АСТР Coaching Mastery, аккредитация ICF (International Coaching Federation)
- Leading Teams and People Specialization; Successful negotiations, University of Michigan, US
- Brand Management, University of London & London Business School
- Removing barriers to change, Wharton School, University of Pennsylvania
- Управление изменениями-авторский курс И. Адизеса, МФПУ
- Brian Tracy course for executives Next MBA
- Scrum Master Specialization, LearnQuest Course
- Коммуникативные навыки, Стрессоустойчивость, Развитие личного бренда, Диагностика MBTI, IT Planet
- И. Манн Как стать №1, Клиентомания
- НЛП, Гипноз, Трансперсональная психология, Когнитивная терапия А. Бека, Медиация, НАДПО
- Нейрокоучинг развития личности и карьеры, АППК
- Positive Intelligence training - Mental Fitness
- Коммерческий перевод, Московская Международная Школа Переводчиков
- Устный последовательный перевод, Московский Государственный Лингвистический Университет
- CELTA (Pass B, Cambridge diploma, UK), Tesol (Pass A, ACCRIN, UK)

Практический опыт

В бизнесе с 2000 года. Более 20-лет опыта работы в сфере бренд менеджмента, закупок, маркетинга и внешнеэкономической деятельности в международных компаниях и мировых брендах-производителях; 15 лет опыта руководящей работы.

2017 – наст. вр. – business development representative, Silent Gliss GmbH (Австрия-Швейцария)

2014 - наст. вр. – частная практика: бизнес-менторинг, консалтинг, коучинг

2013 – 2017 – директор департамента брендинга, маркетинга и закупок, Hometex + Arctica

2007 - 2013 – руководитель направления Декор, Décor Bourgeois

2000 – 2007 – менеджер по закупкам, бренд-менеджер, Hottabych

1998 - 2001 – преподаватель в средних и высших учебных заведениях, МГК

За годы в бизнесе:

- Участие в более 30 международных профильных выставках в России, Италии, Франции, Англии, Германии в качестве организатора, спикера, эксперта, переговорщика; организация бренд мероприятий и презентаций трендов и продукции компаний;
- Создание и выпуск на российский рынок более 25 коллекций декоративного текстиля класса Премиум совместно с мировыми европейскими фабриками Италии, Англии, Испании, Франции, России (В. Зайцев, В. Юдашкин);
- Вывод, позиционирование и развитие новых продуктов, брендов и СТМ с нуля до клиентской лояльности; формирование ассортиментного портфеля для крупных компаний и салонов;
- Выстраивание и развитие дилерской сети, дистрибуции и каналов сбыта в России, странах СНГ и Восточной Европы; более 250 компаний-партнеров;
- Достижение коммерческих результатов и KPI: конкурентная товарная матрица, маржа, оборот, складские запасы, контроль продаж;
- Формирование ассортиментного портфеля для крупных российских компаний и салонов: B2B, оптовая DIY-программа, матрица для розничной сети;
- Внедрение и проведение системы обучения для персонала, открытие более 15 розничных точек по России; внедрение и продвижение сайта компании и рекламных кампаний; организация и проведение семинаров и тренингов для клиентов и персонала.

Основные клиенты:

Производство, продажи, консалтинг, PR, логистика: SILENT GLISS, EDEM HOUSE, ROYAL IMPORT EXPORT Global, ASHLEY WILDE, VOLANGE, L'ESSENZA, PABLOS, ROSSTYLE GROUP, DÉCOR BOURGEOIS, ARCTICA, HOMETEX, RUSKLIMAT, NEXCLUSIVE, др.

Частные клиенты, география: Россия, Англия, Австрия, Швейцария, Германия, Испания, Италия, Китай, Индия, Турция, Казахстан, Грузия, Армения, Белоруссия, Латвия, Украина, Азербайджан.